Informe de sostenibilidad 2020

25 años innovando

DISMET®

INTRODUCCIÓN

Dismet ha publicado su desempeño en sostenibilidad desde el año 2008 pero, a partir del 2007, adoptó las normas GRI, dentro del Sistema Integrado de Gestión, el cual se encuentra certificado bajo normas ISO 9001 – ISO 45001 E ISO 14001, por el ICONTEC. Además de seguir los requisitos básicos de Preparación del Informe Socio ambiental, Económico y Financiero de nuestra organización. El documento también cumple algunos de los indicadores del Pacto Global y los objetivos de desarrollo sostenible.

El contenido incluye aspectos económicos, sociales y ambientales, así como los riesgos y oportunidades mapeados y considerados de interés para los accionistas y las otras partes interesadas.

CARTA DEL GERENTE GENERAL

Estimados Colaboradores,

Dismet en Colombia, ha venido creciendo y posicionándose en el mercado nacional, hoy en día las cosas han mejorado, actualmente la sostenibilidad es uno de los ejes estratégicos para la organización, ya no como un simple tema de dirección sino como un tema permanente y enriquecido desde todas las áreas de la empresa, esto se lleva a cabo desde el Macroproceso Gerencial en cabeza de sus líderes; y la participación activa de su equipo de trabajo. Con el paso del tiempo hemos logrado que las auditorias sean más conscientes y tomar el mejoramiento continuo para cada acción de mejora que se deba realizar. Actualmente estamos consolidando el tema en el sector Pyme, ya que en nuestro País es un tema poco relevante y más con un año 2020, duro en cuanto a la pandemia mundial que nos tocó vivir y enfrentar.

Hoy damos gracias a cada uno de nuestros colaboradores, proveedores, clientes y aliados porque juntos superamos este año, duele lo vivido, las perdidas; pero Dios es bueno y nos ha dado este tiempo de agradecer la maravillosa oportunidad que es la Vida, el ser solidarios y actuar de manera diferente fortaleciendo los valores familiares, y el trabajar unidos por un mundo mejor.

Abrazo fraterno

ALFREDO GOMEZ MANRIQUE

Gerente General

SOBRE ESTE INFORME

ENTORNO ECONOMICO

Con el fin de presentar la información de manera confiable y verídica elaboramos este informe financiero y económico. Estamos atentos al dialogo con nuestros grupos de interés y así dar cumplimiento a las normas tributarias y legales aplicables. Generando con ello, valor y fortaleciendo la economía de nuestro País.

GESTION ECONOMICA

Datos en DISMET al cierre del 2019 Vs 2020

RECURSO HUMANO	AÑO 2019	AÑO 2020
PERSONAL DIRECTO	106	116
PERSONAL CONTRATO POR CONSORCIO	8	10
Contratistas	5	4

INFORMACION DE RESULTADOS	AÑO 2019	AÑO 2020
Total Ingresos	21.356.430.000	22.744.982.000
Utilidad Bruta	4´173.823.000	4.443.295.000
Utilidad Operacional	1´654.265.000	1.682.649.000
Patrimonio Total	6´655.259.000	7.133.435.000

INVERSION SOCIAL	AÑO 2019	AÑO 2020
SST	98.699.655	112.450.000
Ambiente	5.558.560	7.230.000
Impuestos Pagados***Imporenta***	115.483.000	116.509.000

INFORME DE GESTION PERIODO FISCAL 2020 – GERENCIA GENERAL

Presentamos los resultados de Gestión del año 2020, El periodo en mención fue un tiempo particularmente difícil de asimilar por lo abrupto de las situaciones que se presentan a nivel mundial: factores asociados con la pandemia declarada por la Organización Mundial de la Salud (OMS) durante el primer trimestre del año y que no nos da tiempo de siquiera dilucidar con claridad los efectos que tendrá en el desarrollo de nuestras organizaciones.

A pesar de estos reveses, les presentamos este informe gerencial con la satisfacción de haber logrado entre otras cosas:

-Mantener más de 100 empleos de manera estable a lo largo del año, impactando positivamente a las familias de nuestros colaboradores.

-Presentar un crecimiento positivo en el nivel de ventas de la organización, a pesar de las dificultades.

-Construir nuevas relaciones comerciales con empresas internacionales, logrando representación exclusiva en Colombia.

-Generar nuevas alianzas con proveedores internacionales, para garantizar la atención a las necesidades de nuestros clientes con calidad y oportunidad.

RESULTADOS 2020

Las ventas presentaron un crecimiento sustancial del 6.1% que obedeció, entre otras, a la consolidación de estrategias comerciales que nos ayudaron por un lado, a conseguir nuevos contratos a nivel nacional y por otro, a posicionarnos como un proveedor estratégico de equipos y plantas de trituración y clasificación de materiales a nivel internacional sobre todo en centro américa y Suramérica.

La alta participación de las exportaciones contribuyo además, a la disminución del riesgo cambiario, toda vez que al poseer operaciones de importación de máquinas y repuestos para atender la industria nacional, contamos con deudas en moneda extranjera, las cuales a lo largo del 2020 fueron cubiertas en su mayor parte por divisas recibidas por la ejecución de proyectos a clientes del exterior.

De otro lado, gracias a estrategias de optimización de procesos, la implementación de mejores prácticas al interior de nuestra planta de producción y la vinculación de personal experto en procesos productivos de nuestro sector, logramos mantener un margen bruto en niveles similares a los de años anteriores, a pesar del encarecimiento de muchas de nuestras materias primas. La existencia de estrategias de relacionamiento con proveedores internacionales también contribuyo de manera directa a mantener nuestros resultados.

Es resaltable, además, la mejora en los procesos administrativos, la preponderancia del trabajo en casa y la necesidad de optimizar gastos hizo que el total de nuestros gastos de administración bajaran.

GESTIÓN DE CLIENTES Y PROVEEDORES

La cartera a 31 de diciembre de 2020 se encontraba en niveles sanos, presento un aumento en relación con el año anterior, pero guarda una relación directa con el aumento en las ventas. En cuanto a los días de rotación nos mantuvimos sobre los 5 días, lo cual para el negocio es un buen indicador, toda vez que el común del sector es el otorgamiento de créditos a 30 o 60 días. Por la magnitud de los proyectos ejecutados en el 2020, logramos manejar los proyectos de nuestros clientes con pagos anticipados o por avances de obra lo cual nos ayudó a oxigenar nuestro flujo de caja en las épocas más difíciles y a organizar mejor el pago de proveedores.

En clientes del exterior solamente teníamos al corte de los estados financieros una cuenta por cobrar a nuestro cliente Calizamar, la cual fue cancelada en los primeros meses de 2021, pues su pago se encontraba supeditado a un acompañamiento técnico posterior a la llegada de los equipos.

Por otra parte, para atender el mercado nacional hemos realizado alianzas estratégicas con proveedores internacionales que ofrecen productos con características diferenciadas y especiales que no se encuentran o no se manufacturan en Colombia, tal es el caso de la marca Tesab, de la cual somos representantes exclusivos en Colombia desde hace más de seis años. También hemos realizado una exploración de las oportunidades de proveedurías de materias primas para la elaboración de los productos que fabricamos en países como China y España.

Por las razones expuestas, el porcentaje de compras internacionales es cerca del 40% del total de nuestras compras, con Tesab que es el principal proveedor tenemos condiciones de crédito a 60 y 90 días, mientras que, con otros proveedores importantes, como lo son los ubicados en China debemos pagar un anticipo para inicio de producción y el saldo para despacho.

PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.

Gracias al hecho de ser miembros del Foro de Presidentes de la CCB, pudimos recibir las orientaciones permanentes de cómo enfrentar la crisis que estábamos viviendo, teniendo la precaución de correr los menores riesgos posibles con las decisiones que se tenían que tomar.

Continuamos con nuestra bandera de innovación y desarrollo de nuevos productos y procesos para llegar a nuestros clientes nacionales e internacionales. Además de lograr un mayor posicionamiento en el sector Energético.

Logramos seguir consolidando la línea de negocios de Servicios de Venta y Alquiler de Maquinaria para Trituración y Clasificación en el sector de Minería y de Construcción de vías e infraestructura, obteniendo una participación significativa de esta línea de negocio en los ingresos de la empresa.

Para la línea de Servicios Profesionales para el sector energético, se continuó participando en licitaciones y negocios con Ecopetrol y TGI. Adicionalmente incursionamos en el sector oficial y nos adjudicaron un contrato con el Ministerio de Minas, para administrar y controlar el combustible en la región del departamento de Nariño.

Alcanzamos a participar en la feria CONEXPO 2020 en USA a principios de marzo de 2020 antes del cierre de fronteras.

SITUACIÓN FINANCIERA.

La Junta Asesora y el Comité Directivo realizo seguimiento a los resultados presentados mensualmente por el área financiera y contable, incluidos costos y gastos de las áreas de producción y administración, durante la ejecución de los diferentes proyectos.

La labor realizada durante el año nos arrojó un crecimiento en ventas logrando alcanzar el monto de $22.744.982.000, con una participación por líneas de negocio, así:

-Industria Manufacturera de 69 %. -Alquiler de Equipos 25%. -Servicios Profesionales en Consultoría e Interventoría de 6%.

Como podemos observar los ingresos en la línea de Servicios profesionales de Consultoría e Interventoría, al igual que la Línea de venta y alquiler de maquinaria sufrieron una disminución apreciable por efectos del comportamiento económico debido a las restricciones (estuvimos 4 meses) de la pandemia mundial.

La línea de la Industria Manufacturera tuvo un repunte muy importante debido a la venta de dos proyectos Internacionales uno para Ecuador y otro para Republica Dominicana.

Es de resaltar la importancia de tener diversificación en una empresa con diferentes líneas de Negocios, pues cuando una de las líneas pasa por un mal momento las otras líneas pueden repuntar para mantener los promedios.

Estos resultados se consiguieron con el apoyo de nuestros colaboradores, controlando procesos, monitoreando los costos y optimizando los recursos propios del negocio, pues las entidades financieras a pesar de las bajas de interés del Banco Central incrementaron las tasas de interés bancario y nosotros como empresa Pyme, no podemos darnos el lujo de un crédito costoso.

OBLIGACIONES TRIBUTARIAS Y FISCALES

Se inició la Facturación electrónica establecida por el Gobierno.

Durante el año 2020 se presentaron en su debido momento todos los impuestos nacionales y municipales, información de medios magnéticos, con relación a la declaración de renta por el año gravable 2020 nos arroja un saldo a favor, con el cual se tramitará la devolución correspondiente ante la DIAN.

Se cumplió con los reportes a DANE Y SUPERSOCIEDADES en las fechas estipuladas, al igual que los informes exigidos por la UGPP.

PERSONAL

Se establecieron todos los protocolos de salud establecidos por el Ministerio de Salud dentro de nuestra organización, cuidando la salud de nuestros colaboradores y se mantiene una planta relativamente estable de personal, cumplimos con la obligación a tiempo del pago de la nómina, seguridad social, parafiscales y consignación a tiempo de las cesantías a los fondos, y fecha puntual de los intereses de cesantías según calendario de ley, igualmente se realizaron los pagos de las primas en su tiempo. Recibimos algunos subsidios del Gobierno previo lleno de los requisitos de ley.

Se aprovechó para sanear las vacaciones pendientes de los colaboradores, incluidos operarios para mitigar el efecto de baja de las actividades a causa de la pandemia.

SEGUROS

Se mantiene una póliza modalidad “Black” para todos los activos e infraestructura de la compañía, modalidad con la cual llevamos unos 12 años y con excelentes resultados cuando hemos requerido su intervención.

Así mismo se cuenta con una Póliza extracontractual para dar cobertura a la maquinaria móvil de trituración que se tiene en la línea de alquiler y con modalidad para opción de compra.

Al igual tenemos una póliza de Seguros que cubre la mercancía transportada por la compañía y por terceros por ser este rubro bien significativo por la maquinaria importada y ensamblada en la empresa y que debe ser transportada desde puertos hacia nuestra sede o a las de nuestros clientes. En cuanto a seguros de los colaboradores, fuera de los Pagos a los AFP, contamos con una póliza de seguro colectivo de vida y salud para todos los colaboradores y otra de servicios funerarios

ENDEUDAMIENTO

En el 2020, logramos dar manejo adecuado pese a las circunstancias vividas logrando cerrar con un 68,85% menor en 1,15% que en el periodo anterior.

MERCADEO & VENTAS

Hemos posicionado nuestro portal WEB como medio de comunicación por excelencia con nuestros clientes nacionales e internacionales y medio de consulta para clientes potenciales.

Bajo el ERP, nos apoyamos para control y monitoreo de los clientes, a través del CRM de Priority.

Continuamos en el perfeccionando del desarrollo de los planes de mercadeo por líneas de Negocio. Unidos a los procesos desarrollados en las áreas de la compañía.

Nos hemos empoderado disciplinadamente con las reuniones mensuales de evaluación de resultados de la gestión de ventas y estrategias empleadas en nuestra relación comercial por la línea de negocios.

1.Desarrollo de Proyectos Industriales para Minería, Construcción y Obra pública de infraestructura.

2.Servicios Profesionales en Consultoría, Interventoría y Gerencia de Proyectos para el sector Energético.

3.Alquiler con opción de compra de equipos Móviles y Fijos para trituración y clasificación de materiales para el sector Minero y Construcción de Vías e Infraestructura.

Durante el 2020 fortalecimos la estrategia de incrementar ingresos provenientes de las exportaciones de nuestros productos, realizando un mercadeo directo a clientes potenciales en República Dominicana, Ecuador y Panamá.

Durante el año 2020 hemos consolidado un trabajo de desarrollo de proveedores estratégicos consolidando la alianza estratégica con la empresa MATEC de Italia fortaleciendo el portafolio de productos ofrecidos.

PRINCIPALES PROYECTOS COMERCIALES AÑO 2020.

1.Proyecto de Transportadores y equipo de Clasificación para empresa Cementera en Ecuador.

2.Diseño y Construcción de una instalación para trituración y clasificación de Materiales finos para la producción de Morteros en República Dominicana.

3.Proyecto de Interventoría Técnica en TGI Colombia.

4.Proyecto Interventoría de Medición Combustibles en el departamento de Nariño con el Ministerio de Minas y Energía en alianza con empresa española

5.Proyecto de Alquiler de línea de Trituración para Constructora Colpatria en Vía 4G entre Villavicencio y Yopal.

6.Proyecto de Alquiler línea de trituración Móvil en Continental Gold en Buritica-Antioquia.

7.Proyecto de Trituración y Clasificación Móvil en Holcim Colombia.

8.Proyecto de Ampliación de planta Antioquia Gold en Cisneros

9.Diseño, Construcción y Montaje de sistema de pesaje Dinámico para ser instalado en bandas transportadoras para el control de Producción.

Gracias a nuestro posicionamiento de Marca y cumplimiento de los compromisos con los proveedores extranjeros, continuamos con las representaciones exclusivas para el mercado Colombiano de las Firmas internacionales:

- WEIR TRIO PRODUCTS (USA) Productos para proyectos de Minería y Construcción.
- TESAB (Irlanda) Maquinaria Móvil para Trituración, Clasificación y Transporte.
- AMERICAN EAGLE (USA) Componentes para transportadores de Banda.
- EQUPOS PARA TRITURACION Y MEZCLA DE CONCRETO MEKA.
- EQUIPOS PARA TRITURACION Y CLASIFICACION AMERICAN EAGLE.
- ELGIN INDUSTRIES DE USA.
- EQUIPOS PARA TRITURACION Y CLASIFICACION SANME CHINA.
- EQUIPOS PARA TRATAMIENTOS DE LODOS MATEC ITALIA.

SISTEMAS INTEGRADOS DE GESTIÓN.

Estamos actualmente certificados en las 3 Normas ISO 9001, ISO 14001 E ISO 45001, y con marca registrada, fuimos auditados por el Min. Trabajo para el SST, dando como resultado un sistema eficaz. Algo para destacar de este año es nuestra migración de la norma OHSAS 18001 A ISO 45001

Estas Certificaciones nos aportan diferenciación a la hora de ser sometidos a procesos selectivos para licitaciones en el área Energética o con empresas de talla mundial en el campo industrial que aprecian la gestión que se realiza por medio de estos sistemas. También tenemos el informe de sostenibilidad el cual se puede consultar en la página www.dismet.com.

PROYECTO DE PLANEACIÓN DE RECURSOS EMPRESARIALES.

Para nosotros las tecnologías son la base esencial para tener al día la información y gracias al ERP PRIORITY (Enterprise Resource Planning – es nuestra herramienta básica pues desde allí se hace la Planificación de Recursos, programación de visitas comerciales, resultado de indicadores por cliente y por proceso, así mismo está unido a los indicadores de resultados de los estados financieros, y el manejo de costos e inventario de la empresa.

INFRAESTRUCTURA FÍSICA

SEDE COTA. - Área Bodega 1280 m2, Actualmente la bodega se encuentra alquilada y es un ingreso más en la organización.

BODEGA CALLE 9. - Área total 700 m2 de Construcción. Con esta bodega también recibimos ingresos pues se encuentra alquilada

BODEGA TRANSVERSAL 42 - Allí estamos ubicados en la actualidad, tenemos nuestra operación administrativa y de producción. Es de aclarar que no es propia y pagamos arriendo por ella.

INFRAESTRUCTURA PARA LOGÍSTICA. - Seguimos con los siguientes recursos que nos ayudan en el tema logístico de entrega de productos a nuestros clientes inclusive en las labores de montajes Industriales y servicios de Apoyo en Consultorías:

-Un Camión de reparto HINO, modelo 2018.

-Un Camión de reparto FOTON, modelo 2019 bajo renting.

-Camioneta Mitsubishi modelo 2019 para el área de Interventorías.

ÁREA DE LAS TIC.

Nos apoyamos en el sistema BI (Bussines Inteligence) herramienta de gran ayuda para el área comercial y de ventas ya que nos ofrece resultados para ser consultados a tiempo versus con el ERP utilizado.

Implementamos el aplicativo Power BI, para el área de operaciones.

Tenemos asegurados los estándares de seguridad informática para proteger los diferentes Diseños desarrollados por la empresa en el campo de la Ingeniería.

Mantenemos la visión de la dinámica para la modernización de nuestro portal WEB www.dismet.com.

Mantenemos actualizadas las licencias de Diseño e Ingeniería utilizadas por DISMET Optimización del sistema VAULT de Autodesk con el fin de mejorar el desarrollo de los proyectos de ingeniería y buscar crear típicos que se han de utilización repetitiva sin la pérdida de tiempo en los rediseños de nuevos proyectos.

CUMPLIMIENTO DE NORMAS LEGALES.

DISMET se caracteriza por dar cumplimiento con lo dispuesto en la normatividad legal, referente a las disposiciones gubernamentales, propiedad intelectual y derechos de autor, ley laboral, ambiental y tributaria, para ello se tiene desarrollada una matriz bajo el sistema Integrado de Gestión.

RESPONSABILIDAD SOCIAL.

Anualmente emitimos nuestro informe de sostenibilidad y lo publicamos en nuestro portal web donde compartimos con transparencia la información de nuestra gestión anual.

ÉNFASIS EN PROYECTOS PARA 2020

1. Consolidar la línea de negocios de alquiler de plantas de trituración móviles y Fijas como SERVICIO. Actividad que toma cada día mayor relevancia.
2. Establecer relacionamiento en Feria CONEXPO 2020 con proveedores americanos de Componentes y Equipos para el ensamblaje de Instalaciones de trituración transporte y Clasificación de Materiales.
3. Fortalecer la Comercialización de las plantas pre-mezcladoras de Concreto en Alianza con empresa internacional MEKA.
4. Optimizar el uso del ERP PRIORITY a todo Nivel para mejorar el seguimiento del costo de los Proyectos.
5. Consolidar el plan de internacionalización de DISMET.
6. Continuar con el desarrollo de proveedores a Nivel Nacional.
7. Optimizar el manejo y desarrollo del recurso humano de DISMET.
8. Mejorar el mercadeo de la línea de negocios de CONSULTORIA e INTERVENTORIA.
9. Lograr mejora en la rentabilidad del Negocio.
10. Buscar recursos Económicos para el apoyo de Desarrollo de nuevos Productos con COLCIENCIAS, IMPULSA, SENA Y CCB.

No quiero terminar sin antes agradecer a todo el personal de DISMET tanto directo como asesores por su dedicación y entusiasmo en el desarrollo de sus actividades las cuales fueron fundamentales para lograr sostenernos vigentes en el mercado.

A la vez invitar a todos nuestros grupos de interés que nos sigan apoyando, para lograr la consolidación y posicionamiento de DISMET

ESTRUCTURA OPERATIVA Y GESTION DEL CAMBIO

Portafolio de Productos y Servicios que ofrecemos

En DISMET SAS, la forma consiste como se asigna y coordina el trabajo, bajo el perfil de los colaboradores, área a laborar con sus responsabilidades y funciones, con qué recursos se dispone, como se van a organizar, que reportes se van a contabilizar; estableciendo autoridad y jerarquía.

Conocemos que sumar esfuerzos da como resultado el camino para tener un planeta mejor para todos, es así como trabajamos en conjunto logrando bienestar general (social – ambiental – personal).

BIENESTAR SOCIAL	BIENESTAR PERSONAL	BIENESTAR AMBIENTAL
***Definición de planes y estrategias para cumplir con las medidas de Bioseguridad, evitando un contagio masivo por Covid.** ***Cambios en la jornada laboral** ***Salario motivacional.**	*Procedimientos, y recursos para asignación de espacios de trabajo con el personal. *Teletrabajo o trabajo en casa. *Campañas de autocuidado. *Acompañamiento con profesionales en el duelo.	*Gestión del uso del agua y la energía para garantizar el uso consiente por parte de la empresa y toda su cadena de valor. *Definir estrategias para el uso eficiente de materiales que permitan reducir la generación de residuos, el impacto y una disposición adecuada de ellos.

LÍNEA DE SERVICIOS: INTERVENTORÍA, CONSULTORÍA, GERENCIA E PROYECTOS Y ADMINISTRACIÓN DE CONTRATOS

CONSULTORIA	INTERVENTORIA	GERENCIA DE PROYECTO
En este contexto, las empresas deben estar en permanente modo de adaptación, con la flexibilidad necesaria para afrontar los desafíos pero también aprovechar las oportunidades **Se impone la gestión de riesgos como una herramienta estratégica para hacer de éstos una ventaja competitiva, una oportunidad de crecimiento para los clientes de este servicio.** **Ya que, con una gestión integrada, se convierten en un activo, una fortaleza más de las compañías.**	Asumimos un compromiso ineludible con la calidad, el conocimiento, la eficiencia y efectividad, porque son esenciales en el entorno actual para competir con éxito en un mercado abierto y cambiante. Nuestros profesionales aplican estas cualidades en cada servicio de Interventoría. Que desarrollan para ofrecer análisis e informes con resultados precisos, que ayudan a nuestros clientes y sus grupos de interés en el desarrollo de sus proyectos.	Ayudamos a nuestros clientes a mejorar sus resultados a través de un grupo profesional multidisciplinario, partiendo desde la definición estratégica hasta la mejora operativa, la redefinición de los procesos o su transformación. Para ello contamos con especialistas sectoriales y expertos funcionales, para dar una respuesta completa y adaptada a las necesidades de las organizaciones

INDICADORES GRI

Indicadores del Desempeño Económico

EC 1 Valor económico directo generado y distribuido, incluyendo ingresos, costes de explotación, retribución a empleados, donaciones y otras inversiones en la comunidad, beneficios no distribuidos y pagos a proveedores de capital y a gobiernos.

En la siguiente tabla, se observa el comportamiento económico de DISMET SAS, su impacto y Sostenibilidad

INDICADOR	2019	2020
Razón Corriente	1.59	1.77
Prueba Acida	2.56	0.78
Solidez	1.43	1.44
Endeudamiento Total	68%	69%
Capital Trabajo	$6.655.259.000	$ 7.133.434.00
Endeudamiento Financiero	36%	37%
Margen Utilidad Neta	0.014	0.021
Utilidad Operacional	0.077	0.074
Rotación Cartera (En días)	65	72
EBITDA	$2273.453.078	$ 2745.940.000

Indicadores del Desempeño Ambiental

Aspecto: Materiales

Principal

EN 1 Materiales utilizados por peso o volumen

EN 2 Porcentaje de los materiales utilizados que son materiales valorizados

Este sistema de gestión nos ha permitido alcanzar los siguientes puntos:

- Proporcionar medios para asegurar el futuro de un planeta sostenible para las próximas generaciones.
- Mejorar continuamente el comportamiento medioambiental.
- Crear concientización ambiental en nuestro personal.
- Comunicar públicamente los progresos mediante las redes sociales de nuestra organización.

Principal

EN 3 Consumo directo de energía desglosado por fuentes primarias

Indicadores del Desempeño Ambiental

Este indicador de Energía cubre las principales áreas de uso de energía por parte de las instalaciones de la organización, incluyendo el consumo directo y el indirecto. El consumo directo es la energía consumida por la organización en su producción y servicios. Por su parte, el consumo indirecto es la energía consumida por los contratistas al servicio de la organización, y por los inmuebles donde se tiene los proyectos de la línea de servicios profesionales.

Que son energías Renovables.

Las energías renovables se derivan de procesos naturales que se recargan de forma constante. Aquí se incluye a la electricidad y el calor generados por medio del sol, el viento, los océanos, centrales hidroeléctricas, recursos geotérmicos, biocombustibles e hidrógeno obtenido con recursos renovables.

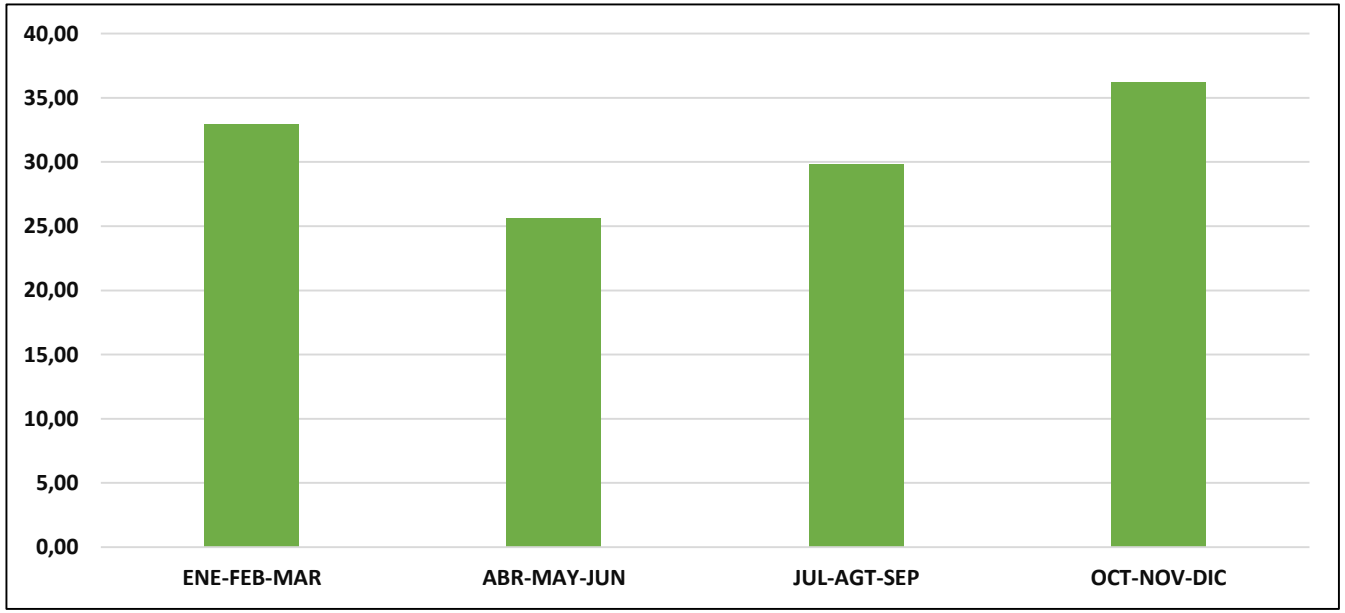
Que son Gases Efecto Invernadero

Los principales gases de efecto invernadero son: Dióxido de carbono (CO_2), Metano (CH_4), Óxido nitroso (N_2O), Clorofluorocarbonados (CFC – grupo de varios compuestos), Perfluorocarbonados (PFC – grupo de varios compuestos), y Hexafluoruro de azufre (SF_6).

ECOINDICADOR DE ENERGIA

AÑO 2020	PROMEDIO (Kwh)
ENE-FEB-MAR	32,92
ABR-MAY-JUN	25,62
JUL-AGT-SEP	29,84
OCT-NOV-DIC	36,19
Promedio	31,14
Meta	30,00

CONSUMO DE ENERGIA TRIMESTRAL



ECOINDICADOR DE AGUA

AÑO 2020	PROMEDIO m^3
ENE-FEB-MAR	0,63
ABR-MAY-JUN	0,49
JUL-AGT-SEP	0,42
OCT-NOV-DIC	0,94
Promedio	0,62
Meta	0,50

CONSUMO DE AGUA TRIMESTRAL

EN 22 Peso total de residuos gestionados, según tipo y método de tratamiento

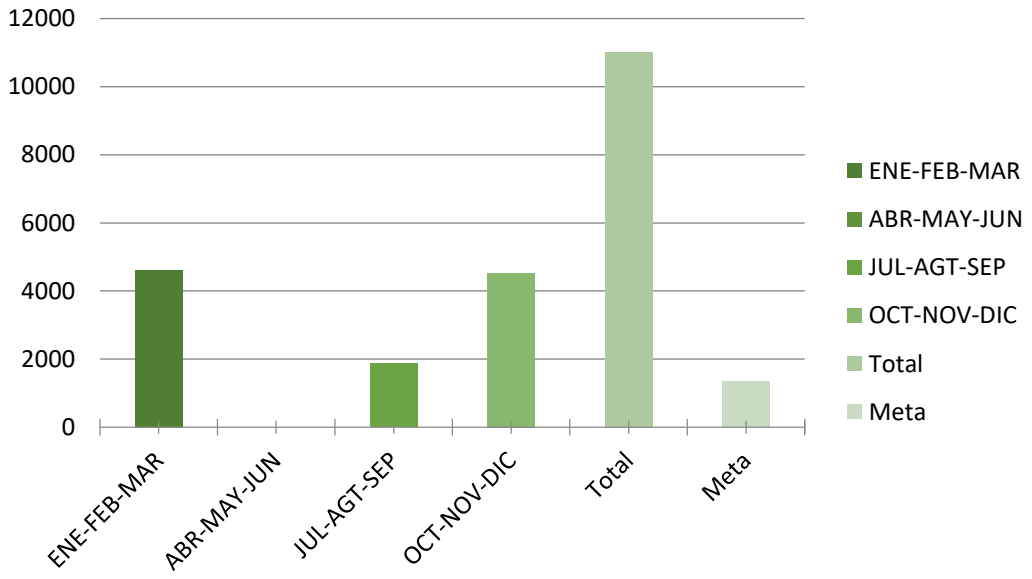
EN 22 Peso total de residuos gestionados, según tipo y método de tratamiento

Los residuos de las operaciones en DISMET, se clasifican en Residuos comunes y Residuos peligrosos, dentro de estos últimos están todos los aceites y grasas utilizados en las operaciones de Producción, En cuanto al sistema de impresión las hojas de papel son reutilizadas, para el equipo de impresión, se optó por alquilarlo con mantenimiento más adición de tóner y son ellos quienes disponen de estos residuos.

También se tiene implementado un procedimiento para aprovechamiento del material ferroso (Chatarra) y llevamos un indicador el cual se les comparto con la siguiente gráfica, aunque nosotros no producimos, pero el sobrante de esta producción con nuestros subcontratistas es dispuesto por la organización con base en nuestro programa de gestión ambiental.

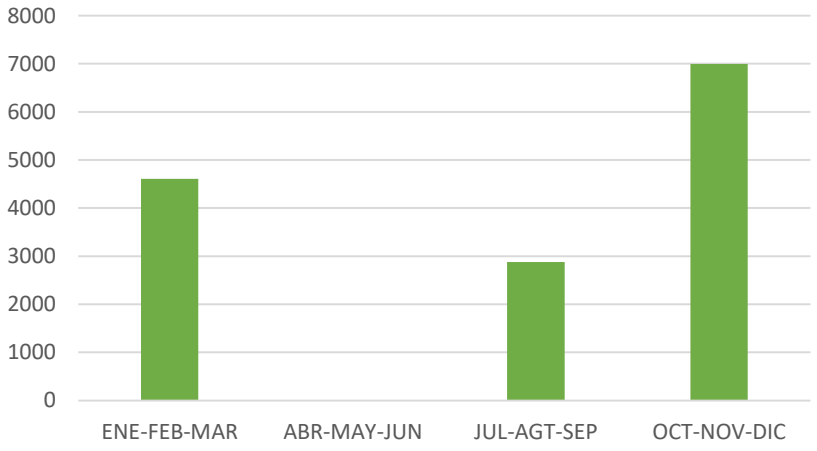
ECOINDICADOR DE CHATARRA

AÑO 2020	RESPEL GENERADO (Kg)
ENE-FEB-MAR	4610
ABR-MAY-JUN	0
JUL-AGT-SEP	1879
OCT-NOV-DIC	4529
Total	11018,45
Meta	1346,8



RESIDUOS APROVECHABLES

AÑO 2020	APROVECHABLE GENERADO (Kg)
ENE-FEB-MAR	4610
ABR-MAY-JUN	0
JUL-AGT-SEP	2880
OCT-NOV-DIC	6998
Total	14488,00



EN 24 Peso de los residuos transportados, importados, exportados o tratados que se consideran peligrosos según clasificación del Convenio de Basilea, Anexos I, II, III y VIII y porcentaje de residuos transportados internacionalmente

No entregamos información sobre este indicador, debido a que no está relacionado con nuestro negocio y no representa un riesgo importante para la organización.

En Colombia este indicador GRI, se regula con la normatividad del Decreto 4147 de 2005.

Basados en la evaluación de Contratistas y proveedores, diseñamos una metodología aplicable a quienes nos transportan los productos y residuos peligrosos para disposición final

EN 30 Desglose, por tipo, del total de gastos e inversiones ambientales.

Nuestras operaciones están encaminadas en cumplir y sobrepasar el marco legal para la gestión ambiental, midiendo nuestro desempeño a través de los indicadores y los requisitos legales reglamentados en nuestro País, para obtener y mejorar resultados.

Para alcanzar estos objetivos en el 2020 continuamos invirtiendo en la espiral de la mejora continua y estos resultados se evidencia en las auditorias de las normas ISO y los programas por los cuales la organización ha sido galardonada.

Nuestro compromiso con el cuidado y la protección del medio ambiente nos impulsa a realizar acciones que tienden a cumplir con la normatividad legal donde se encuentran nuestras plantas o equipos. Que van enfocadas a la prevención, mitigación y atención de emergencias en caso de presentarse algún accidente, es de destacar que en el año 2020 no se registran multas ni accidentalidad por incumplimientos a la normatividad legal o accidentes ambientales. Para el 2020 la inversión se realizó acorde con la rentabilidad de cada proyecto.

Indicadores De Ausentismo

TT HORAS TRABAJADAS	TT HORAS INCAP. EG
233.576	1.624

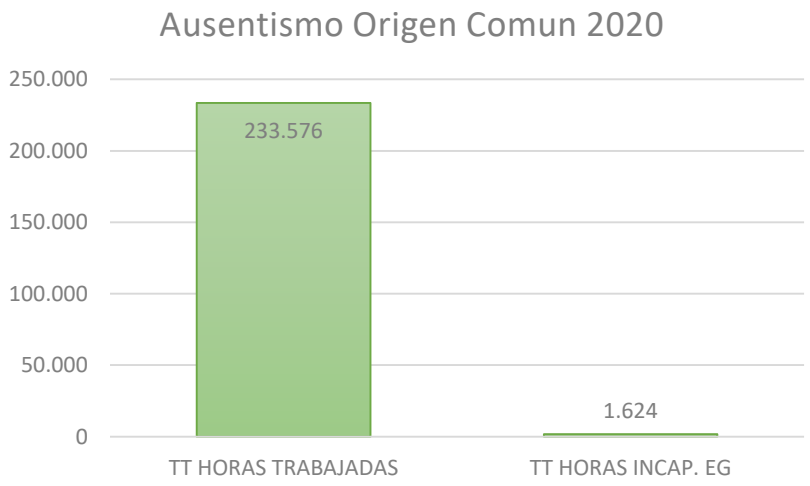
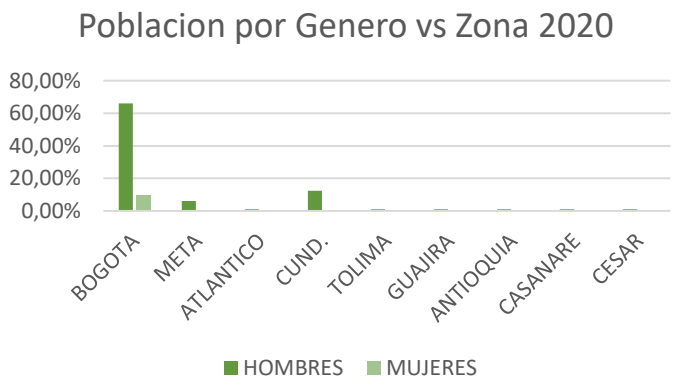
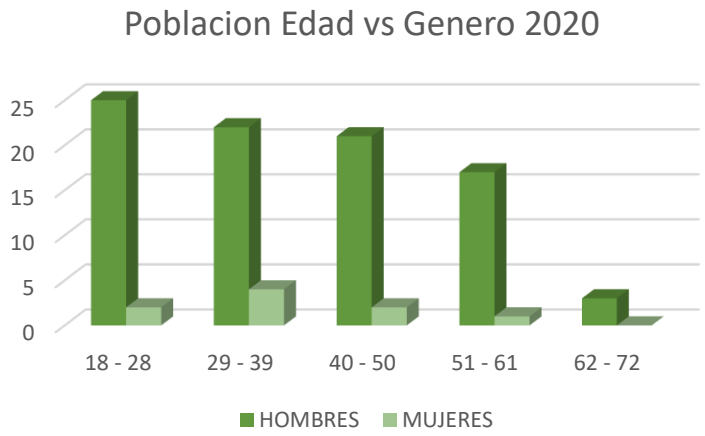


TABLA DE POBLACION TRABAJADORA, POR GÉNERO, POR ZONAS POR EDADES

DEPTO.	HOMBRES	MUJERES
BOGOTA	64	9
META	6	0
ATLANTICO	1	0
CUND.	12	0
TOLIMA	1	0
GUAJIRA	1	0
ANTIOQUIA	1	0
CASANARE	1	0
CESAR	1	0
TOTAL	88	9



	HOMBRES	MUJERES
18 - 28	25	2
29 - 39	22	4
40 - 50	21	2
51 - 61	17	1
62 - 72	3	0
TOTAL	88	9



LA 8 Programas de educación, formación, asesoramiento, prevención y control de riesgos que se aplican a los trabajadores, a sus familias o a los miembros de la comunidad en relación con enfermedades graves.

Este programa ha sido diseñado a conciencia con el personal, el apoyo de la ARL, jefes de área, buscando con ello brindar formación acorde a las necesidades de cada área, colaborador y actividades de la organización; abarcando temas de Calidad, Siso, Ambiente y Social.

Para que nuestra tarea sea completa se hacen mediciones mensuales, y con ello monitoreamos la participación de la población convocada, su disposición hacia el tema y evaluamos al final para concluir el resultado de superación de cada colaborador, de no obtener los resultados esperados se vuelve a reprogramar el tema.

A continuación una breve descripción de los temas que se contemplan dentro del programa de capacitación.

ACTIVIDAD	Responsable del Control	Registro a Controlar	Convocatoria	Horas Programadas
Brigadas, curso completo (Primeros Auxilios-Evacuación y Contra Incendio)	Gestión HSEQ	Formato de asistencia	Personal de Brigadas	60
Divulgación de Políticas, RIT, Planes de Emergencia	Gestión HSEQ	Formato de asistencia	Colaboradores	0

No se llevó a cabo ningún tipo de capacitación presencial como control de mitigación de contagio.

LA 10 Promedio de horas de formación al año por empleado, desglosado por categoría de empleado.

Capacitación Personal

AÑO 2020	
PERSONAS	97
MAESTRIA/ ESPEC	1

Indicadores Del Desempeño De Derechos Humanos

Este es un indicador que por motivos de pandemia y otros factores no se ha podio implementar en nuestra organización, pero conocedores lo esencial en materia de derechos humanos en nuestro País cumplimos con su reglamentación dentro y fuera de nuestra organización y sociedad.

HR 1 Porcentaje y número total de Acuerdo de inversión significativos que incluyan cláusulas de derechos humanos o que hayan sido objeto de análisis en materia de derechos humanos

HR 2 Porcentaje de los principales distribuidores y contratistas que han sido objeto de análisis en materia de derechos humanos, y medidas adoptadas como consecuencia

Los anteriores indicadores dentro de DISMET, no se reportan

Indicadores Del Desempeño De Sociedad

Relación de comunicación abierta con los grupos de Interés
En Dismet queremos que nuestros grupos de interés, cuente con el apoyo y la confianza de nuestra organización en las que interactúan
Los resultados obtenidos en el desempeño de la cultura y concientización de los valores corporativos demuestran el nivel de compromiso de los colaborares
El crecimiento en nuestro indicador de ventas, es el resultado de profesionales comprometidos con su convicción y con la organización
Tenemos en la web, un sistema de registro para las PQR y otros aspectos relacionados directa e indirectamente sobre nuestra organización. Y son tratadas con toda confidencialidad para cada caso dando respuestas oportunas
Comunicación con los Colaboradores: Es abierta, clara y fraterna, contamos con un buzón para que cada colaborador nos comente sus sugerencias. Se han implementado niveles jerárquicos dentro de las áreas, así como un departamento de Gestión Humana.
Tenemos como medio de divulgación la página WEB, en la que se detallan las líneas de mercado donde se informa los proyectos, obras e interventorías que se están ejecutando, así como noticias e informaciones de interés sobre las PQR y otros aspectos relacionados directa e indirectamente sobre nuestra organización.
Para cerrar el presente informe, queremos dar a conocer que con nuestros proyectos en consorcio sean beneficiados regiones como San Onofre (Sucre) y, en la ciudad de Pasto (Nariño)
Las empresas con quienes hemos conformado estas alianzas son System Integral Group SAS y Concolombianos SAS.

Bogotá - Colombia
Transversal 42 # 6 - 16
PBX + 57 (1) 749 4000
+ 57 315 4873481
+ 57 315 8219634

Lima - Perú
Pasaje Luya #1974
La Victoria
+ 51 979 709302
+ 51 997 532138

dismet@dismet.com
comercial@dismet.com